



PERSOONSKENMERKEN

19 Jaar (30-06-2006)

Ik ben Flint Schoorl, tweedejaarsstudent Commerciële Economie aan de Hogeschool Utrecht, gedreven en doelgericht in mijn professionele ontwikkeling. Ik beschik over sterke communicatieve en sociale vaardigheden en weet effectief samen te werken met verschillende doelgroepen en persoonlijkheden. Loyaliteit, betrouwbaarheid en verantwoordelijkheid kenmerken mijn werkhouding. Daarnaast ben ik sportief en sterk gericht op persoonlijke groei, zowel mentaal als fysiek. Mijn nieuwsgierigheid en interesse in nieuwe omgevingen dragen bij aan mijn brede blik en leergierige houding binnen het commerciële werkveld.

OPLEIDINGEN

Middelbare schooldiploma HAVO
Het Schoter
2018 - 2023
Cijfergemiddelde van 6,4

Hoge school Utrecht
commerciële economie
Student in jaar 2
Verwacht af te studeren in 2028

Propedeuse commerciële economie
2024-2025
Cijfergemiddelde van 6,7

DOELSTELLING

Gedreven tweedejaarsstudent Commerciële Economie met ervaring in sales en klantgesprekken binnen een B2B-omgeving. Communicatief sterk, betrouwbaar en resultaatgericht. Op zoek naar een omgeving waarin ik mijn commerciële vaardigheden verder kan ontwikkelen en direct waarde kan toevoegen.

RELEVANTE WERK ERVARINGEN

Albert heijn 1 jaar

In dienst geweest als vakkenvuller

Malu Poke 4 jaar

noog steeds indienst (1 jaar bezorging, 3 jaar keuken)

- Klantgericht werken onder hoge werkdruk
- Samenwerken in teamverband
- Verantwoordelijk voor service en kwaliteit

Studytube (5 maanden stage)

Sales Development Representative:

- Benaderen van B2B-prospects
- Voeren van commerciële gesprekken
- Kwalificeren van leads
- Bijdragen aan salesprocessen en klantrelaties

PROFFESIONELE VAARDIGHEDEN

- COMMERCIËLE GESPREKVOERING
- KLANTGERICHT COMMUNICEREN
- PITCHEN & OVERTUIGEN
- LEADKWALIFICATIE (B2B)

PERSOONLIJKE VAARDIGHEDEN

- BETROUWBAAR
- PROACTIEF
- STRESSBESTENDIG
- LEERGIERIG
- TEAMPLAYER